

Presseinformation



Unternehmensmeldung – Referenzen

Kaffee Partner forciert elektronische Rechnung

Der größte Versorger für Kaffee & Co. im Mittelstand setzt auf den elektronischen Rechnungsfluss und spart mit eBill 25 Prozent an Bearbeitungskosten für den Versand ein. Circa 300 Firmenkunden erhalten bereits rechtskonforme Rechnungen in digitaler Form; weitere sollen folgen im Zuge der zweiten Info-Aktion, die im März startet.

Wallenhorst, den 18. Februar 2011 – Kosten senken, die Umwelt schonen und Zeit sparen: Dies sind die Motive der Kaffee Partner Holding für den Einstieg in die elektronische Rechnung. Zum Einsatz kommt das rechtskonforme Verfahren eBill der ebills & more, das sich für Unternehmen jeder Branche & Größe eignet und unter 3 Marken erhältlich ist: Sparkassen RechnungService, VR-RechnungsService und ServiCon Rechnungsportal. Nach durchweg positiven Reaktionen von rund 300 Kunden in ganz Deutschland, die bereits die digitale Variante erhalten, weitet Kaffee Partner das Engagement nun aus: Im März beginnt eine zweite Informations-Aktion mit dem Ziel, möglichst viele der insgesamt über 60.000 Kunden für das neue Verfahren zu gewinnen.

„Gegenüber der Papierform sparen wir gut ein Viertel der Bearbeitungskosten beim Versand“, erklärt Jens Strebe, Mitglied des Vorstands der Kaffee Partner Leasing AG. Zudem entfiere der Postweg, was den Zahlungseingang beschleunige und damit den Cash Flow verbessere. „Jeder Kunde, der umsteigt, ist ein Gewinn für uns. Und letztlich profitieren alle davon durch geringere Verwaltungskosten und damit niedrigere Preise“, so Jens Strebe. Außerdem will die Unternehmensgruppe künftig auch Lieferanten anschließen, also Eingangsrechnungen elektronisch empfangen. Dazu wird ein Pilotprojekt mit ausgewählten Lieferanten zeitnah starten.

Günstiger Einstieg

Die technischen Voraussetzungen schuf der Spezialist für Kaffee & Co. im Vorjahr (2010), in dem er das genutzte ERP-System Navision um den Versand und Empfang elektronischer Rechnungen erweiterte und ausgiebig testete. Nennenswerte Investitionen in Hard- und Software fielen nicht an, weil das webbasierte Verfahren der ebills & more sämtliche Aufgaben, wie das Aufbringen der elektronischen Signatur mitsamt Verifikation, übernimmt. Für die Transaktion fällt lediglich eine Gebühr an, die unter dem üblichen Porto liegt.

Der rechtskonforme Empfang ist kostenlos. Wer die elektronischen Rechnungen nicht selbst archivieren möchte, kann ein Web-Archiv des Anbieters nutzen, in dem Rechnungen über 10 Jahre abrufbar sind. Bei Bedarf erhält der Empfänger auch die Rechnungsdaten im gewünschten Format, um sich Zeit fressende Dateneingaben zu sparen.

Kaffee Partner entschied sich für das eBilling-Verfahren der ebills & more aufgrund der offenen Architektur, die eine Integration in beliebige IT-Landschaften ermöglicht. Gerade dieser Netzwerk-Ansatz hat für Jens Strebe deutliche Vorteile gegenüber Punkt-zu-Punkt-Methoden, „um möglichst viele Empfänger auf einfache Weise zu erreichen“. Und schließlich zähle das Renommee der Sparkasse und Volksbanken Raiffeisenbanken, bei denen 60 bis 70 Prozent der Kaffee Partner Kunden Konten führten.

(2.680 Anschläge Fließtext)

Pressekontakt:

Dipl.-Ing. Corinna Scholz
Redaktionsbüro & Agentur
Paul-Sorge-Straße 66a
22459 Hamburg

Tel. 040 53169237
Fax 040 53169227
presse@ebillsmore.com

Presseinformation



„Der Trend zur elektronischen Rechnung ist nicht mehr aufzuhalten“ meint Jens Strebe, Mitglied des Vorstands der Kaffee Partner Leasing AG. Foto: Kaffee Partner

Pressekontakt:

Dipl.-Ing. Corinna Scholz
Redaktionsbüro & Agentur
Paul-Sorge-Straße 66a
22459 Hamburg

Tel. 040 53169237
Fax 040 53169227
presse@ebillsmore.com

Diese Pressemitteilung finden Sie auch im Internet unter www.ebillsmore.com im Bereich Presse. Text- und Bilddateien fordern Sie bitte an unter: presse@ebillsmore.com.

Bei redaktioneller Erwähnung freuen wir uns über ein Belegexemplar bzw. einen Link an unseren Pressekontakt.

Über Kaffee Partner

Kaffee Partner hat fast 40 Jahre Erfahrung in der Entwicklung von Spezialitäten-Vollautomaten und wurde mehrfach für Design und Funktion ausgezeichnet. Mehr als 60.000 Kunden bereiten täglich über 2 Mio. Tassen Kaffee und Spezialitäten zu. Die Systeme werden auf die Wünsche und Bedürfnisse mittelständischer Unternehmen maßgeschneidert. In diesem Segment ist Kaffee Partner eindeutiger Marktführer. Und ob für 3 oder 300 Mitarbeiter - Kaffee Partner findet die passende Lösung. Auf Knopfdruck werden alle Kaffeespezialitäten Tasse für Tasse in wenigen Sekunden frisch gemahlen, gebrüht und gefiltert. Zehntausendfach bewährt mit patentierten Systemen. Von Espresso bis Latte Macchiato – für motivierte Mitarbeiter und zufriedene Kunden. Das bundesweite Netz von mehr als 100 festangestellten Service-Technikern ermöglicht zudem schnelle Reaktionszeiten und kurze Wege. Von Kaffee bis Kaffeeprodukten wird auch alles schnell und direkt geliefert – es besteht jedoch keinerlei Abnahmepflicht.

Weitere Infos unter: www.kaffee-partner.de

Über ebills & more

Die ebills & more GmbH ist eine unabhängige Anbieterin von Lösungen und Dienstleistungen zur elektronischen Rechnungsabwicklung und unterstützt sowohl Sparkassen und Genossenschaftsbanken als auch deren Firmenkunden bei der Gestaltung und Realisierung digitaler Geschäftsprozesse. Zudem betreibt die ebills & more das ServiCon Rechnungsportal für die ServiCon eG und damit für die gewerblichen Verbundgruppen und Franchise-Systeme im ZGV Zentralverband Gewerblicher Verbundgruppen e.V.

Die drei Marken **Sparkassen RechnungsService**, **VR-RechnungsService** und **ServiCon Rechnungsportal** bilden eine Mittelstandsplattform für den elektronischen Rechnungstransfer, die in dieser Form auf dem Markt zurzeit einmalig ist.

Das Kieler Unternehmen wurde 1999 von den Sparkassen in Hamburg und Schleswig-Holstein gegründet. Heute ist es ein Beteiligungsunternehmen der Currentum AG, Osnabrück, der AlphaPlus GmbH, Bonn, und der ServiCon eG, Köln.

Weitere Infos unter: www.ebillsmore.com

Über den RechnungsService

Der RechnungsService von ebills & more ist ein webbasiertes Verfahren mit universellem Zugang: Ein Nutzer muss lediglich über Browser & Internetzugang verfügen und sich registrieren, um seine Rechnungen über die Plattform abwickeln zu können. Über einen Drucker-Connector lassen sich Rechnungen aus den meisten Anwendungen ganz einfach zur Plattform transportieren. Die sonst üblichen, umfangreichen Kosten eines internen eBilling-

Presseinformation

Projektes entfallen. Stattdessen wird zum Stückpreis abgerechnet, womit sich der RechnungsService sowohl für kleine als auch große Umfänge eignet.

Die Vermarktung vor Ort übernehmen die teilnehmenden Sparkassen und Volksbanken Raiffeisenbanken mit ihren bundesweiten Filialnetzen sowie ServiCon für die gewerblichen Verbundgruppen und Franchise-Systeme im ZGV. Alle drei Institutionen bieten den Vorteil der vorhandenen Kundennähe, da sie zu den meisten Unternehmen im deutschen Mittelstand bereits Geschäftsbeziehungen unterhalten.

Der RechnungsService erweitert den etablierten, elektronischen Zahlungsverkehr. Er ist in vielen Anwendungen für Onlinebanking und Cash-Management wie SFirm32, StarMoney, Genocash, Windata oder Multicash bereits integriert.

**Pressekontakt:**

Dipl.-Ing. Corinna Scholz
Redaktionsbüro & Agentur
Paul-Sorge-Straße 66a
22459 Hamburg

Tel. 040 53169237
Fax 040 53169227
presse@ebillsmore.com